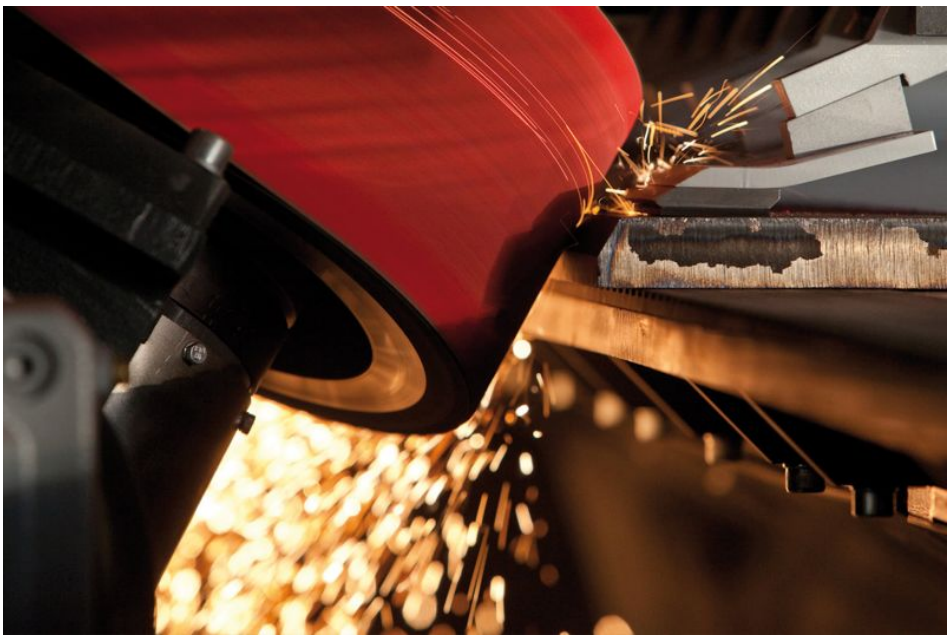
Komplettangebot für die Blechbearbeitung

Artikel vom **3. Dezember 2019**
Anlagen, Maschinen und Geräte zur Oberflächenbearbeitung

Der Spezialist für Blechbearbeitungsmaschinen HSM Maschinen Vertriebs GmbH feierte im Jahr 2019 25-jähriges Firmenjubiläum. Zu den zentralen Tätigkeitsfeldern zählt neben dem Handel mit Maschinen zur Blechverformung, Entgrattechnik und Kantenverrundung vor allem der Vertrieb von Lösungen zur Schweißnahtvorbereitung.



Die HSM Maschinen Vertriebs GmbH ist seit 25 Jahren kompetenter »Blechpartner« für Kunden aus allen Branchen. Bild: HSM

Grundsätzlich weiß der eingeweihte und fachkundige Leser um die Bedeutung dieser Bearbeitungsschritte im Prozess der Metall- und Blechverarbeitung. Eine Anfang April verbreitete Meldung unterstrich aber noch einmal besonders die Bedeutung der Schweißnahtvorbereitung. Gemäß dieser Meldung verweigerte die Deutsche Bahn den Herstellern vorerst die Abnahme der sehnsüchtig erwarteten ICE-4-Züge. Begründung:

Es wurden mangelhafte Schweißnähte festgestellt. Ob es dabei letztlich an einer verbesserungswürdigen Schweißnahtvorbereitung haperte, ist nicht bekannt. Neben der Erfahrung und dem Geschick des Schweißers spielt die Vorbereitung der Schweißkanten jedoch eine im wahrsten Sinn des Wortes »tragende« Rolle, zum Beispiel durch ein den Qualitätserfordernissen des Endprodukts angemessenes Anfasen. Die HSM Maschinen Vertriebs GmbH in Much bietet ihren Kunden für alle elementaren Vorbereitungsschritte ein komplettes Sortiment an geeigneten Werkzeugen und Maschinen. Das Angebot reicht vom manuellen oder mobilen Gerät bis zum Bearbeitungszentrum. Dazu zählen Kantenfräsen und Entgratmaschinen für den händischen, mobilen und stationären Betrieb, Bürst- und Schleifmaschinen für den manuellen und stationären Einsatz sowie Schweißkantenformer und hocheffiziente Rollenscherenmaschinen. Zu den Abnehmern des Unternehmens zählen daher so gut wie alle Blech verarbeitenden Unternehmen in Deutschland, dazu viele in Europa und der ganzen Welt, berichtet Stefan Willms. Er ist der geschäftsführende Gesellschafter dieses hochspezialisierten Maschinenvertriebs in Much, der nicht umsonst auch unter dem Namen »Blechpartner« firmiert. Die Kunden stammen zum Beispiel aus dem Automobil-, Bahn-, Straßenbahn-, Flugzeug- und Schiffsbau, dem Stahl-, Stahlbank-, Stahlregal- und Hallenbau, dem Container-, Apparate- und Maschinenbau, dem Brücken-, Pipeline- und Rohrleitungsbau, dem Windturm- und Kranbau sowie dem Reaktor- und Druckbehälterbau. Aber auch die Anfragen kleinerer Handwerksbetriebe, von gewerblichen Schulen, Behindertenwerkstätten und sogar Künstlern und Gestaltern werden fachkompetent bedient. Die Kunden schätzen neben dem umfangreichen Sortiment die herstellerunabhängige Beratung und Expertise des Unternehmens. Entsprechend verzweigt und bewährt ist das Netzwerk namhafter Hersteller. Dabei sieht sich der Spezialist für die Blechbearbeitung aus dem Bergischen Land keineswegs nur als Händler, der bloß den reinen Verkauf abwickelt. »Im ständigen Dialog mit unseren Kunden arbeiten wir stets an der Auswahl des geeigneten Verfahrens und der Optimierung der Maschinen«, beschreibt Willms einen wichtigen Bestandteil der Firmenphilosophie von HSM. »Wir bieten vor allem Lösungen und dann erst die hierfür benötigten Werkzeuge«, so Willms. Viele Kunden haben dabei einen sehr spezifischen Bedarf an Lösungen bis hin zu reinen Sonderanfertigungswünschen. Dies erfordert eine langjährig gewachsene und fundierte Marktkenntnis unter Einschluss technischer Neuerungen und Innovationen, eine genaue und unabhängige Hersteller- und Produktrecherche sowie eine sorgfältige und objektive Beratung. Ziel ist es, dem Kunden ein maßgeschneidertes Angebot zu unterbreiten. Dabei müssen selbstverständlich auch der Preis und die Konditionen passen. Auch die pünktliche Anlieferung und der fachgerechte Aufbau sind fester Bestandteil des Dienstleistungspakets. Eine kompetente, ausführliche und versierte Einweisung vor Ort runden den umfangreichen Rundum-Service ab. Mit allen Offerten und Dienstleistungen von HSM ist zudem ein solides und seriöses Qualitätsversprechen verbunden. Dies erstreckt sich zum einen auf die Vorselektion der Angebote, die Beratung und ganz besonders auf die Einweisung vor Ort. Über die obligate ISO-9001-Zertifizierung hinaus verfügen Stefan Willms und seine Mitarbeiter über zahlreiche Herstellerzertifikate, sie sind also selbst in der Bedienung der meisten von ihnen vertriebenen Maschinen beim Hersteller eingehend geschult worden. Zum anderen schließt dieses Qualitätsversprechen natürlich auch die vertriebenen Produkte mit ein. Entsprechend zeichnen sie sich alle durch Robustheit, Zuverlässigkeit und Langlebigkeit aus. Dies ist gerade in der Blech und Metall verarbeitenden Industrie wichtig, denn viele Werkzeuge sind hier ganz besonderen Belastungen ausgesetzt. Deshalb bietet das Unternehmen seinen Abnehmern einen umfangreichen After-Sales-Service, wozu auch langfristig lieferbare Ersatz- und Verschleißteile gehören. Viele davon sind im firmeneigenen Lager vorrätig, sodass schnelle Reaktionszeiten und Lieferungen möglich sind.



MaSuB GmbH
Infos zum Unternehmen

MaSuB GmbH
Hohr 4
D-53804 Much

02245 2703

---

info@blechpartner.de

---

www.blechpartner.de

© 2025 Kuhn Fachverlag