# Angebotssoftware

Artikel vom **17. Oktober 2019**
Sonstige Dienstleistungen / Verbände

Viele produzierende Unternehmen kennen das Problem: Der Bestands- oder potenzielle Neukunde meldet sich mit einer Angebotsanfrage, diese wird geprüft und zeitaufwendig in ein Angebot überführt. Doch die Antwort fällt negativ aus. Neun von zehn versendeten Angeboten werden abgelehnt. Deshalb ist es umso wichtiger, schon bei der Erstellung auf schlanke Prozesse zu setzen, um Zeit und Ressourcen zu sparen. Dabei unterstützt der »Quotation Assistant« von Amperesoft, indem er Anfragen automatisiert analysiert und auf bestimmte Schlüsselbegriffe durchsucht, die Hinweise auf die Anforderungen geben. Im Anschluss findet ein Abgleich der vom Unternehmen angebotenen Leistungen und der angefragten Anforderungen statt. Im nächsten Schritt werden die passenden Leistungen für ein Angebot vorgeschlagen. Durch die Integration in das »Tool System« des Anbieters können Projektdaten aus den ebenfalls integrierten Konfiguratoren direkt in die Angebotskalkulation übernommen werden. Fällt die Antwort auf das vorgelegte Angebot positiv aus, werden die Daten für das Detail-Engineering ganz einfach aus der Angebotskalkulation in das CAE-System »Pro Plan« übernommen. Eine weitere Neuerung, die die aktualisierte Version des Systems beinhaltet: der verbesserte »Routing Assistant«. Er ermöglicht ein vollautomatisiertes Verdrahtungsrouting unter Berücksichtigung der Tiefenmaße wie etwa Schranktüren. Ergebnis ist eine vollständige Kabelkonfektionierung, die beispielsweise Länge, Durchmesser und Farbe der zu verwendenden Drähte aufführt.

**Hersteller aus dieser Kategorie**

© 2025 Kuhn Fachverlag